



'Bedrijfsopvolging is geen transactie maar een transformatieproces'

10 januari 2011, 17:07 uur | FD.nl

Door: Bert Koopman

Mesa Family Business Consultants en Bakkenist Organisatieadviseurs & Managers bundelen hun krachten op het vlak van familiebedrijven Volgens directeur Jurgen Geerlings (48) van Mesa ontstaat zo een 'pool' van twaalf

adviseurs met een gezamenlijke omzet van €1,5 tot €2 mln.

Wat doen jullie?

'Mesa, gevestigd in Maarsbergen, en Bakkenist, uit Bussum, helpen familiebedrijven bij het oplossen van strategische vraagstukken. Belangrijke veranderingen, zoals bedrijfsopvolging, grijpen diep op elkaar in binnen de familie én het bedrijf. Dat vraagt om een meer integrale aanpak.'

Hoe werkt dat dan?

'Mesa richt zich vooral op bestuur, eigendomsstrategie, opvolging en de werking van familieverhoudingen. Bakkenist is gespecialiseerd in bedrijfsvoering en -organisatie. Denk aan ict, personeelsbeleid, productie, logistiek en marketing. Door kennis en ervaring te bundelen kunnen collega Geert-Jan Groothuis van Bakkenist en ik samen met onze collega's die integrale aanpak bieden. We begrijpen hoe families en bedrijven het beste kunnen voorsorteren op toekomstige situaties en elkaar kunnen versterken. Juist bij bedrijfsopvolging oftewel generatiewisseling speelt dit een grote rol.'

Wat kan beter?

'Bedrijfsopvolging is geen transactie maar een transformatieproces. Het kan gaan om het aantrekken van een externe manager in de leiding van het bedrijf of het vervangen van één dga door enkele samenwerkende familieleden. In beide gevallen heeft dit veel impact op het functioneren van het managementteam.'

Copyright (c) 2011 Het Financieele Dagblad

Gerelateerde artikelen

11-01 **Adviseurs familiebedrijf bundelen hun krachten**

07-01 **Personalia**

03-01 **Personalia**

30-12 **Fokkerij fuseert met Franssen**

16-12 **Personalia**

Meta-data

Bron FD.nl, maandag 10 januari 2011, 17:07

Auteur(s) [Bert Koopman](#)

REACTIES 0 van 0